



# SOARCOIN

白皮书 II

[www.soarlabs.org](http://www.soarlabs.org)

## 目录

1. 介绍.....	3
2. 现状.....	4
2.1. 发达国家的贫困问题.....	4
2.2. 小型企业的效率问题.....	4
3. 我们的解决方案.....	6
3.1. 与个人资产挂钩的产业合作.....	6
3.2. Soar 钱包.....	6
3.3. Typh 项目 .....	7
4. 潜在的问题.....	8
4.1 Soarcoin 的获取.....	8
4.2 区块链的可扩展性.....	8
4.3 流动性.....	8
5. 分配和分销.....	9
6. 发展路线图.....	11
7. 未来的发展和实施.....	13
8. 现阶段的 Soar Labs.....	15

## 1. 介绍

我们 Soar 的目标是保持不变的。经济的不平等是世界各地的重大问题，尽管最终我们可能无法解决这个问题，但我们的目标是尽力缩小这种贫富差距。

在本文中，我们将概述这些问题，以及如何一步一步地解决这些问题。我们在这里也将提到正在进行的项目的进展情况，以及 Soarcoin 的分配和分销情况，以便尽可能的保持透明。最后，我们也会简单介绍一下我们今后几年准备依次开展的一些项目。

加密货币市场在 2017 年激增，变得越来越受欢迎。截至目前，根据国际大盘 CoinMarketCap 上汇总的数据，市场上有 1330 多种数字货币，总市值超过 2850 亿美元，已经打破了许多记录，而且这些记录还在不断地被刷新。虽然我们距离人人皆知还有很长的路要走，但是我们已经在逐步靠近了。

## 2. 现状

### 2.1 发达国家的贫困问题

人们选择不开办银行账户的原因有很多：找不到合适的银行，担心金融机构从他们的银行账户中偷走他们的血汗钱来弥补这些金融机构自身欠下的钱，或者没有足够的钱来开设银行账户。这样的问题还会继续发展下去，无论银行准备怎么做，都不能解决这些问题，因为银行本身就存在这些缺陷。

因此没有银行账户的人们很难记录平时的开销，很容易导致资金管理不善，或者把钱花在不必要的开支和费用上，大大降低生活效率。这就是即使在发达国家为什么贫困仍然存在的原因之一。

来自东南亚地区许多欠发达国家的年轻人进入新加坡和香港等国家闯荡时，经常把他们的孩子留在家中，以期望赚到钱后给他们带来更美好的未来。但在这些年轻人中，很大的一部分可能没有新加坡或香港等国家的银行账户，所以他们不得不依靠汇款的方式把微薄的薪水寄回家中。

对于这些年轻人来说，赚钱和汇款都是极其困难的。他们的工作时间很长，而且收入往往比所在国家的平均收入要低得多。不仅如此，汇款的时候还会收取手续费，在某些情况下这笔手续费可能会高达 10%。对于他们来说，这 10% 是一笔巨大的损失。

而且不同国家的银行法规和规定各不相同，汇款流程复杂且时间长，如果急需用钱该怎么办？

### 2.2 小型企业的效率问题

一些小型企业或当地企业的企业主，有时也选择不开办银行账户，因为他们担心频繁的小额交易会产生无数的银行费用，而这些银行费用实际上每天都在世界各地不断地发生着。所以对他们来说，所有的交易更偏向于用现金来完成，正因为如此，他们的效率会下降了很多，而且伴随着很多不可预见的问题。

亚马逊、沃尔玛、巴诺书店等大型零售巨头纷纷利用市场影响力、深度零售融资、政府补贴和猛烈的降价使小型零售商没有经营的空间，导致世界各地的许多私营店铺纷纷倒闭。大型连锁零售商店通过剥削他们的员工和领取数百万美元的政府补贴来打造他们的帝国。以下两个链接显示了这些大型零售巨头出现以来，对于小型零售商遭受的巨大损失的一些数据：

<https://ourworldindata.org/extreme-poverty/>

<https://www.adb.org/sites/default/files/publication/159308/adb-financial-inclusion-asia.pdf>

假钱、逃税等问题我们就不在这里一一探讨了。总的来说，拥有一个简单的账户来保存你的金钱或资产将会大大提高您的时间和金钱的价值，它也绝对会给生活在贫困中的人们一个更好的机会来改善他们的生活。

## 3. 我们的解决方案

*“加密货币是 21 世纪这些社会问题的解决方案之一”。*

在这种情况下，我们无法帮助人们摆脱贫困，因为这完全取决于自身的努力和人生态度。但是我们能做的是让他们更容易摆脱贫穷。Soarcoin 就是最好的解决方案。加密货币的主要吸引力在于它的透明度，因此 Soarcoin 将会允许个人全程跟踪他们的交易和支出。

而且在当今 21 世纪，无论是发达国家或不发达国家，大多数人都可以使用互联网和智能手机。因此，加密货币，或者说区块链技术将可以满足大部分人网上银行的业务需求。入门级的区块链技术的使用在许多地方已经得以实现，可以大胆的说，手机已经成为帮助解决世界各地贫困问题的不可缺少的工具，而我们 Soarcoin 可以将其提升到一个新的水平。

Soarcoin 在提供银行业务解决方案之外，还可以通过分红、奖品和奖励等形式增加收入，一举多得。

### 3.1 与个人资产挂钩的产业合作

为了能够让 Soarcoin 为穷人创造价值，Soarcoin 首先需要实际应用在生活当中。其中一个非常好的例子就是使用 Soarcoin 购买房产。住房是人类的一项基本需求，这项合作是 Soarcoin 在未来的发展中迈出的一大步。与 Property Census 的合作带来的好处是巨大的，首先，在分布式账本上登记土地可以大大加快登记过程。在进行购买、租赁、抵押时可以立即更新出所有相关的信息。另外，资产管理通过区块链技术也将会变得更容易。最后，所有人都可以在区块链分类账上管理他们的房产。拥有大量资产的用户将能够通过智能合约获得完整的最新信息，这将在管理上更加容易和安全。

### 3.2 Soar 钱包

Soar 电子钱包将会运用于企业和个人，它就像附带了银行账户的个人账本，可以只通过手指点击来跟踪交易和查询余额。上面提到的问题可以通过 Soar 电子钱包全部解决，企业所有者也将能够向拥有 Soar 钱包的任何一方进行小额支付。在外国努力工作的年轻人也可以使用 Soar 钱包将 Soarcoin 寄回他们的家，与汇款相比，Soar 钱包更快、更便宜、更高效。

Soar 钱包将首先上线安卓 App 应用程序，这意味着大多数人可以随时随地使用手机自主进行交易。企业主将能够利用二维码完成全部交易，一切都将在 App 应用程序内发生。

当然 Soar 电子钱包将会在您交易或提现时从钱包内收取少量的 Soarcoin。这些交易费用是维护服务器和确保钱包的运作所必需的。然而，它还是比其它支付手段更

便宜，而且绝对比 Ethereum 以太坊区块链可以提供的速度更快。Soar 电子钱包的第一个版本将是离链钱包，链上版本将在 Ethereum 以太坊网络能够很好地扩展时再行发布。

Soarcoin 的目标是创造分散和自由的市场，在此每个人都有公平的机会在开放的市场上竞争。我们计划通过向使用 Soar 钱包支付的客户提供 Soarcoin 补助，以授权独立零售商与零售巨头竞争，来实现我们的愿景。这将使零售商能够有效地与大型连锁商店提供的恶意低价进行竞争，同时激励消费者使用 Soar 钱包进行支付。

### 3.3 Typh

Typh 是 Soar Labs 将要开展的一个新项目，它是一个社交 App 应用程序。它通过广告的形式创造收入。Typh 将成为 Soar 生态系统的一部分，因此，Typh 将有助于改善用户的生活。在 Soar 迅速扩张到印度尼西亚以及随后进入世界其他地区的过程中，Typh 将发挥重要作用。

Soarcoin 将成为 Typh 内部激励和奖励的主要货币。当符合某些标准时，Soar Labs 将奖励 Typh 的用户更多的 Soarcoin。

## 4. 潜在的问题

### 4.1 获得 Soarcoin

Soarcoin 目前可以在 Livecoin、Etherdelta 和 NEWBiTrade 等平台获取。对于新的加密货币用户来说，如何获得 Soarcoin，尤其是从交易平台上获取，将是我们面临的一项挑战。目前比特币 BTC 和以太坊 ETH 是我们当前的主要交易手段。

### 4.2 区块链（Soar 钱包）的可扩展性

随着最近的拜占庭（Byzantium）硬叉升级，Ethereum 以太坊网络的区块时间减少了，但是，这对有即时交易需求的用户来说还不够，也许第二阶段的升级可能会更加优化。考虑到这个问题，离链钱包是当务之急。

Ethereum 以太坊网络上的交易是顺次进行的，但是通过清除中间状态根，交易可以并行处理。这种变化使得交易的速度增加了很多倍，从而很大程度上解决了可扩展性的问题。但是，这只是 Ethereum 以太坊网络完成升级的一部分。我们相信可扩展性问题的解决将只是时间问题。

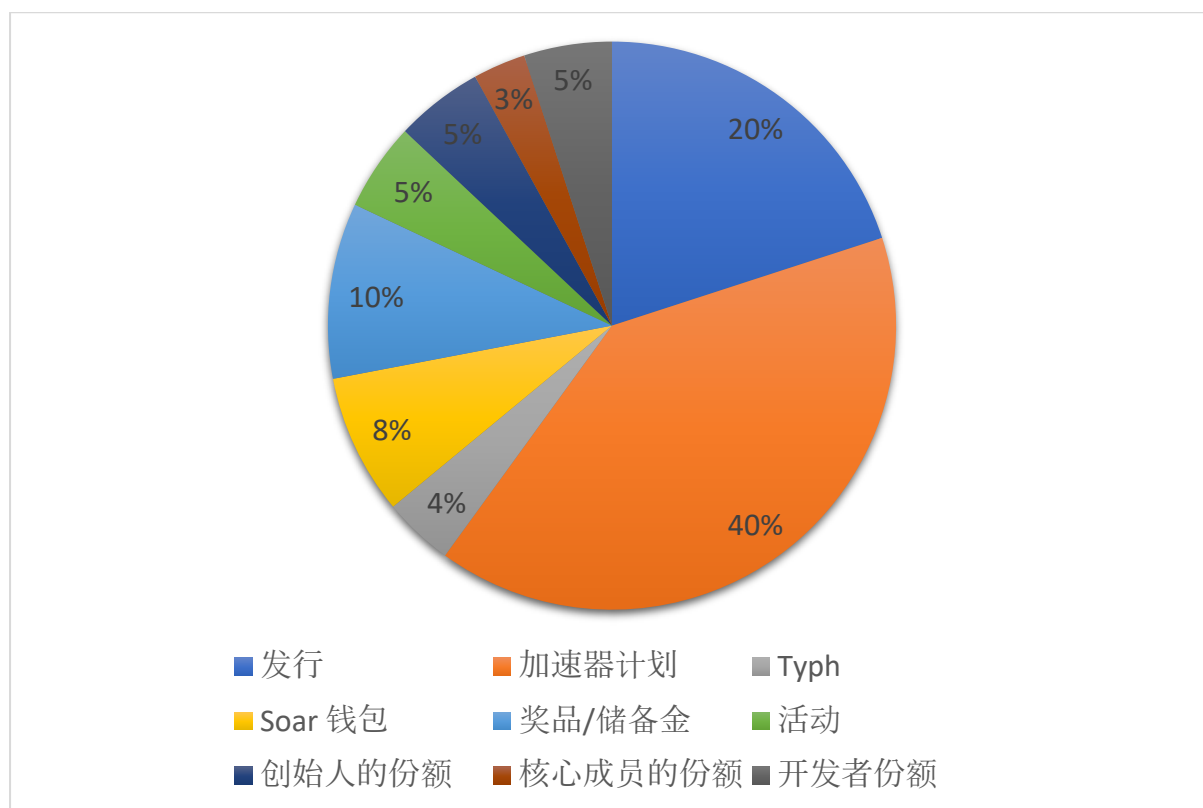
### 4.3 流动性

“为依赖现金支付的其他国家提供 Soarcoin 流动性。”

目前，如果用 Soarcoin 取代所有付款方式可能还有点不太成熟。企业主和客户会采用 Soarcoin，但并不意味着供应商或其他商业伙伴准备好了采用 Soarcoin。如果是这种情况，将会导致企业主持续的兑现他们的 Soarcoin。如果不能提供这种流动性，以后可能会成为一个问题，我们目前正在研究和开发易于清算 Soarcoin 的方案。



## 5. Soarcoin 分配和分销



### 初始分布

到目前为止，大约 20% 的供应量已经公开上市。这些 20% 的发行量是作为初始试运行项目，在线活动，交易平台（Livecoin）以及 Byte Power Group: ASX 49% 的股权。

### Soar Labs 的加速器计划

Soar Labs 将无限期地持有总供应量 40% 的 Soarcoin。如 7.1 节所示，这 40% 将用于资助 Soar Labs 加速器项目的初创企业。初创企业可以加入我们并与我们整合，从而成为我们 Soar 生态系统的一部分。

### Typh

我们要用股权收益奖励所有 Typh 用户。我们决定这样做是为了鼓励用户长期持有他们的 Soarcoin，根据一定的条款和条件，4% 的供应量将保留下来以后分给 Typh 用户们作为收益。之所以这样做，是因为我们强烈地感觉到 Typh 将成为规则改变者，特

别是那些低收入群体，而增加一项股权收益可能会帮助用户学习如何更好地管理自己的财务状况。

### Soar 钱包

为了更快、更大规模地采用 Soar 钱包，在利息和消费回扣方面，将有 8% 的总供应量被分配给 Soar 钱包。

### 储备金

漏洞储备金将占总供应量的 10%，而且这部分会无限期地保留下来，因为我们相信无论我们多么严谨，还是会有漏洞和问题需要解决。

### 活动

总供应量的 5% 将用于即将到来的活动，如促销和营销等。

### 创始人和核心成员

创始人将拥有总供应量的 5%，而另外 3% 将分给参与该项目的核心成员。这种分配只会在 92% 的总供应量在市场上流通的情况下才会进行，并且只适用于在分销时仍然是团队成员的成员。这样的安排将确保这个项目不会被低价抛售，并确保公共持有者能够得到公平的对待，不会由于潜在的抛售而遭受损失。

### 开发者

总供应量的 5% 将分配为开发者份额。所有的开发者都会得到份额的一部分，这取决于他们在团队中的贡献和花费的时间。只有当总供应量的 50% 在市场上流通时，这 5% 的份额才会进行分配。这样决定是为了奖励和感谢从一开始就在努力工作的开发团队。

## 6. 发展路线图

### Soarcoin 的升级

Soarcoin 的智能合约在 2017 年的九月升级了。我们在 Soarcoinv2.eth 上注册了一个新的 ENS 到我们的合同地址。

现有持有者需要迁移以获得 Soarcoin 的最新版本，我们已经实现了 99.7% 的代币迁移，其余的 0.3% 可能是账户丢失或被遗忘，但是如果这些用户最终重新找到了他们的旧 Soarcoin，我们将允许他们换为新的 Soarcoin。

因为 Soar 钱包的兼容性，以及修复小漏洞，Soarcoin 的智能合约需要升级。我们选择不保留 Soarcoin 智能合约的未来可升级性（抽象合约），因为我们认为 Soarcoin 应该是一个尽可能保持最初状态的货币。如果未来要进行升级，那很可能是应用程序本身，而不是智能合约。

### Soar 钱包（2017 年 12 月）

目前，我们的 Soar 钱包正处于最后测试阶段，将在未来几周内推出。

### Typh ICO 启动（2018 年 1 月 - 2018 年 2 月）

Soarcoin 的持有者将能够参与 Typh ICO。Typh 是一个新的社交媒体移动应用平台，就像 Facebook 或 Twitter，但 Typh 不是出售你的信息和塞给你垃圾广告，Typh 是激励用户转发广告。

Typh 将被证明是许多人永续的被动收入的解决方案和门户。

### 资产投资信托基金（2018 年 1 月以后）

Soarcoin 的持有者将能够买入一个由拥有强大资质的公司管理的资产投资信托基金，其投资组合包括在新加坡、马来西亚和印度尼西亚投资超过 2.9 亿新元的不动产项目。

### “Property Census”（2018 年 2 月）

“Property Census” 将开始接受 Soarcoin 来支付租金或购买房产。该项目将在 2018 年二月份推出，我们正在与开发团队紧密合作，以在其应用程序中进行无缝交易。

## Soar 慈善活动

我们相信幸福来自于给予，而不是接受。本着这个想法，Soar Labs 将会和慈善机构合作来回报社会。

它是这样运作的：通过使用 Soarcoin，非盈利组织不再需要依赖银行、律师和政府机构等其他机构，从而使得交易成本几乎是零，可以进一步传递给需要的人。我们的第一个慈善合作伙伴将是一个新加坡当地的非营利组织，它为新加坡的混合族群民众提供福利。

## 7. 未来的发展和实施

其中一些仍处于想法阶段，更多细节将在稍后添加。

### 7.1 Soar Labs 的加速器计划

加速器计划将为金融科技初创团队筹备第一笔资金，在计划过程中，参与团队将完成推介会议，将他们的想法快速追踪到可行的企业中，并提供框架来发展他们的主张。创业公司也将可以访问我们的全球顾问网络、渠道合作伙伴和投资者。整个资金将使用 Soarcoin（不采用股权）。

### 7.2 移动水龙头/基于区块链的游戏

Soar Labs 将希望开发基于区块链（dApps）的我们自己的游戏，让玩家更多的控制他们的 Soarcoin，例如直接用 Soarcoin 买入或卖出游戏物品。我们热衷于建立一个 Soarcoin 水龙头/财源，以便在未来发布更多的 Soarcoin 进入公开市场。我们希望 web3 能够融入到游戏中，以便每个玩家都可以使用他们的 Ethereum 以太坊钱包文件加入社区中。

### 7.3 加密货币 ATM:

我们正在研究加密货币 ATM 的可行想法，用户可以在这里购买或出售 Soarcoin 或 BTC（或其他加密货币）。

### 7.4 Soar 钱包 2.0: 链上版本

如果 Ethereum 未来的发展允许，我们希望所有的交易都是链上的，因为所有的交易在区块链上都是透明的。

### 7.5 人体识别硬件钱包

我们可能会开发自己的人体识别硬件钱包，它可以用来存储 Soarcoin 以及其他 ERC20 令牌。每个人的特征数据信息将存储在设备本身上，而不是被收集在服务器或云服务中。

## 7.6 在其他国家扩大经营范围

目前，我们的经营范围集中在中国大陆、印度尼西亚和澳大利亚。我们的目标是未来扩大经营范围到更多的国家，例如美国、泰国、韩国以及日本等等。虽然这些国家都拥有巨大的交易市场，但是我们仍需要谨慎地迈进这些国家，以便开拓的新市场对所有用户有利。

## 8. Soar Labs 的现阶段

每个人都希望这个世界变得更好，但是没有多少人愿意付出努力实现这个愿景。我们的 Soar Labs 一直致力于改善穷人的生活，同时创造一种具有现实生活实际应用的货币。

现在，我们的团队规模较小，大多数人会说我们没有多少经验，但是经验是需要累积的，有什么方法比亲自实践来获得经验更好呢？

我们都在学习，随时随地学习新技术。在大家的帮助下，我们一起度过了无数的难关。

大量的项目可能会稍微给我们压力，但请放心，我们随时掌控着一切，并保证一切按计划进行。

2018 年对于我们所有人来说将是伟大的一年，我们衷心感谢各位的鼎力支持，并在我们成长的过程中大力相助。

正如大多数人所说，让我们“*SOAR (展翅高飞)到月球上!*”